



¿Qué es el Programa DSP?

Las siglas DSP:

Dynamic Start Program - Programa de comienzo dinámico, nos dan alguna pista sobre su propósito.

Se trata de un programa diseñado por DXN para motivar a miembros existentes y nuevos miembros a continuar el desarrollo del negocio ofreciendo un beneficio nunca antes visto en el plan de marketing DXN.

Este programa consiste en 6 paquetes de productos prediseñados que el nuevo distribuidor adquirirá, activando los beneficios:

- 1) El nuevo distribuidor podrá realizar un descuento en sus siguientes compras, este descuento será del 10% sobre el importe sin IVA de la factura, esta cantidad se descontará de un saldo total generado en el momento del registro cuyo valor depende del paquete DSP adquirido*, este saldo total tiene una caducidad que también dependerá del paquete DSP adquirido*.
- 2) El distribuidor que patrocina al nuevo miembro, en caso de estar dentro del periodo elegible desde su registro, y haber calificado con 100 PPV, obtendrá un porcentaje especial, así como las siguientes líneas calificadas*. En caso de no estar dentro del periodo elegible, se aplicará el SIMP a los SV del paquete DSP adquirido.

*Consideraciones:

- 1) Los paquetes DSP sólo están disponibles para miembros potenciales, un miembro existente no puede adquirir un paquete DSP, salvo que no haya realizado ninguna compra superior a 100 PPV.
- 2) Los bonos DSP se reparten de la siguiente manera:
 - a. Nivel 1: 60% de los SV
 - b. Nivel 2: 10% de los SV
 - c. Nivel 3: 5% de los SV
 - d. Nivel 4: 5% de los SV
- 3) Todas las líneas deben calificar para obtener los respectivos Bonos DSP.
- 4) El Bono DSP de nivel 1 se paga semanalmente, los de nivel 2,3 y 4 se pagan junto al Bono SIMP al finalizar el mes.
- 5) Para el reparto de los Bonos DSP de los niveles 2,3 y 4 el sistema buscará el miembro DSP calificado más cercano al finalizar el mes. Si el sponsor directo no califica con 100 PPV, el bono de nivel 1 se pierde.
- 6) Debemos considerar el tiempo de la siguiente manera, la semana en la que adquirimos el paquete DSP, es nuestra semana cero, a partir de la siguiente comenzamos a contar las 12 semanas de nuestro periodo elegible, sin embargo las semanas se consideran:
 - a. Semana 1: 1-7
 - b. Semana 2: 8-14
 - c. Semana 3: 15-21
 - d. Semana 4: 22-final de mes
- 7) Los PV de los paquetes DSP están incluidos en el SIMP y también para los sumatorios PGPV y DGPV.
- 8) En cuanto a los SV, dependiendo de si el miembro está en el periodo elegible o no; serán considerados para el cálculo del Bono DSP o el Bono SIMP.

*Cuadro resumen:

	DSP A	DSP A1	DSP B	DSP B1	DSP C	DSP C1
(Point Value) PV	667.30	661.20	397.20	392.40	127.80	127.30
(Sales Value) SV	321.10	307.00	190.10	181.70	60.55	56.40
(Distributor Price) DP	735.40 €	667.70 €	425.10 €	397.50 €	136.80 €	127.80 €
Validez descuento (desde fecha de factura)	4 años	4 años	3 años	3 años	2 años	2 años
	150% DP	150% DP	130% DP	130% DP	110% DP	110% DP
Saldo Total descuento DSP	1103.10 €	1001.55 €	552.63 €	516.75 €	150.48 €	140.58 €