

ICING ON THE CAKE (IOC)

A) Introduzione

- 1 . Si tratta di una ciliegina sulla torta già esistente, cioè un piano di compensi aggiuntivo (uni-livello) che si aggiunge all'attuale Piano Marketing DXN.
- 2 . I membri possono acquistare un IPackage per poter partecipare a questo IOC.
- 3 . L' IPackage è conveniente per i membri.

B) Obiettivo

- 1 . Riattivare membri esistenti non attivi.
- 2 . Incrementare le iscrizioni.
- 3 . Aumentare il fatturato della Società.
- 4 . Competere bene nel mercato.
- 5 . Ravvivare l'entusiasmo.
- 6 . Consentire ai membri di guadagnare ulteriormente con questo piano.
- 7 . Utilizzare, condividere e vendere prodotti DXN come fonte di reddito.

C) Caratteristiche e Vantaggi

1. Il codice può essere ereditato. (iCertificate può essere ereditato. Esempio in allegato)
2. IOC permette ai membri di acquistare qualsiasi mix di prodotti al DP (Prezzi al Distributore).
3. L'acquisto di più unità IPackage permette di creare nuove linee, fino a due livelli.
4. Avere dei guadagni esponenziali.
5. Nessuna perdita di punti SV. (nella forma di ISV)
6. Aiuta ad aumentare il numero di iscrizioni e i bonus con il piano marketing esistente.
7. Promozione più veloce con il piano marketing esistente.
8. Si tratta di un kit internazionale.
9. Non è richiesta alcuna corrispondenza o associazione.
10. Non è necessario acquistare 100PV ogni mese per ricevere il bonus IOC. Dopo aver acquistato lo IOC la prima volta tutte le volte che si iscrivono dei nuovi membri sotto di te con lo IOC avrai diritto al Bonus IOC.
11. Incrementare il fatturato.
12. Riconoscimento dei PV per il livello di SA.
13. Compressione dinamica ogni mese.
14. Investi una volta e guadagni per sempre.
15. DXN è un'Azienda stabile.
16. L'attuale piano marketing basato sui livelli resta invariato.
17. Espansione della rete più veloce.

D) Definizione dei termini

Codice: codice di iscrizione al Piano Marketing esistente (9 cifre).

UpCode: codice dello Sponsor nel piano marketing esistente (9 cifre).

IPackage: è un kit che il distributore deve acquistare per aderire al piano di IOC.

iSV: SV associata a ciascun valore IPackage.

iMember: membro iscritto o nuovo membro DXN che ha acquistato un IPackage.

iCertificate: Certificato per i soci che hanno acquistato un IPackage.

iCode: Codice membro IOC (13 cifre con il codice membro DXN di 9 cifre + 2 cifre codice del kit + numero progressivo a 2 cifre).

iUpcode: UpCode membro del IOC (13 cifre di cui 9 cifre del codice Sponsor DXN + 2 cifre codice del kit + numero progressivo a 2 cifre).

E) Come funziona lo IOC

1 . Icing on the cake IOC (ciliegina sulla torta) è un piano aperto a tutti i membri DXN che acquistano almeno un'unità IPackage.

2 . Ogni IPackage è disponibile al Prezzo al Distributore (DP) di **200 Euro** e corrisponde a **100 ISV**.

3 . I soci dovranno compilare una Lettera di Intenti per l'acquisto dell'IPackage (consultare la scheda allegata)

4 . L'acquisto con questo piano è facoltativo.

5 . Gli IPackage possono essere acquistati presso il proprio paese (controllare l'indirizzo nel sistema DXN).

6 . L'acquisto di ogni unità è valido solo dopo aver effettuato il pagamento completo.

7 . L'iCertificate verrà fornito come prova dell'acquisto dell'IPackage.

8 . I Membri possono acquistare i prodotti in base al valore dell'IPackage (consultare la sezione rimborso iPackage qui sotto).

9 . Per ogni prodotto DXN riscattato in questo programma, verrà attribuito il rispettivo valore PV dei prodotti a scopo promozionale (es: sarà consentito diventare SA, ma non sarà valido per qualsiasi altra qualifica mensile, bonus mensile, Viaggi o Incentivi telefonici come da condizioni del piano di marketing vigente).

10. Tuttavia non verranno riconosciuti punti SV per qualsiasi tipo di bonus di diritto nell'ambito del Piano Marketing esistente.

11. Un membro può acquistare qualsiasi numero di unità per creare nuove linee (al massimo fino al 2° livello) con il proprio iCode. Dal 3° livello in poi, dovrebbe essere un nuovo utente.

12. Se un membro sceglie di comprare più di 1 unità IPackage, tutte le unità devono essere acquistate sotto lo stesso ordine.

13. Il membro deve indicare dove desidera collocare il nuovo iUpcode.

Eventuali membri IOC inseriti dopo il secondo iCode dovranno essere nuovi iMember in un unico mese (prima dell'elaborazione del bonus IOC) che hanno aderito in qualità di membro DXN dopo l'attuazione del IOC.

14. Nessuna modifica sponsor è consentita nel progetto IOC. Tuttavia, se sarà possibile un cambiamento nel piano marketing esistente (con approvazione), lo stesso sarà per lo IOC.

15. La sponsorizzazione crossline non è consentita. La gerarchia del piano marketing esistente è la stessa utilizzata per il progetto IOC.

16. Se l'utente non ha aderito a questo piano, il bonus IOC basato sulla iSV passerà a coloro i quali sono ad un livello superiore e già hanno aderito secondo il principio della compressione dinamica. Se in una fase successiva questa persona

aderisce al piano, otterrà il bonus dai membri più recenti unitisi al suo gruppo in seguito.

17. Il bonus calcolato viene illustrato nell'allegato Piano per la Remunerazione IOC.

18. DXN si riserva il diritto di modificare i termini e le condizioni del piano IOC in qualsiasi momento senza previa comunicazione e consenso da parte dei membri.

F) IPackage - Acquisto del prodotto

1 . Con l'acquisto di un'unità IPackage, l'iMember avrà diritto alla scelta di **qualsiasi** combinazione di prodotti DXN del valore equivalente al DP IPackage acquistato presso qualsiasi centro o filiale DXN.

2 . L'acquisto del prodotto è consentito solo nello stesso paese in cui l'IPackage è stato

attivato. I membri possono fare diversi acquisti fino a quando il valore totale dell'IPackage verrà pienamente utilizzato.

3 . I prodotti devono essere acquistati entro 3 mesi dalla data di pagamento dell'IPackage. Se un iMember non ha acquistato i prodotti entro 3 mesi, potrà farlo (in un'unica volta) durante il 4 ° mese.

4 . L'acquisto dei prodotti DXN ha un PV equivalente che verrà utilizzato per il raggiungimento della qualifica di Star Agent (vedere le condizioni sul Piano Marketing esistente). Tuttavia, i PV e gli SV corrispondenti all'acquisto dei prodotti non saranno riconosciuti e calcolati per qualificazioni mensili, bonus mensile di diritto, Viaggi o Incentivi telefonici come da condizioni del piano di marketing vigente).

5. Chiunque non sia iscritto in DXN può partecipare al programma IOC previa iscrizione come membro. In questo caso lo Starter Kit DXN e la quota di iscrizione sono già inclusi nel voucher.

G) FAQ

Q: Che cos'è la ciliegina sulla torta (IOC)?

Ciliegina sulla torta (IOC) è un piano di compensazione aggiuntiva (Uni - Livello) unito al vigente Piano Marketing DXN. Ciò consente ai membri di utilizzare, condividere e vendere prodotti DXN per investire e avere un reddito aggiuntivo esponenziale da questo piano.

Q: Chi può acquistare ciliegina sulla torta (IPackage)?

Tutti i membri esistenti e anche i nuovi iscritti. Quando i non soci acquistano l'IPackage, diventano automaticamente soci DXN .

Q: Dove posso acquistare IPackage?

Sulla piattaforma ecommerce o presso la sede di Roma.

Q: Posso acquistare più di un'unità IPackage?

Sì, si può. Tuttavia, la seconda unità e le successive vanno poste sotto il proprio nome / iCodes ed è consentito solo fino al 2 ° livello.

Q: Posso mettere la mia unità extra di IPackage tra me e il membro immediatamente più vicino a me?

No, non si può. L'attuale gerarchia del piano marketing deve rimanere così com'è. È possibile utilizzare questa unità in più per creare nuove linee, e da lì si può continuare a reclutare nuovi iMember.

Q: Posso effettuare il pagamento rateale?

Il pagamento va effettuato in una sola volta tramite contanti, carta di credito o bonifico bancario online (dipende dalla modalità di pagamento disponibile nel vostro paese). Per il trasferimento online i partecipanti dovranno inviare via fax una copia convalidata della distinta di versamento agli uffici DXN. Una ricevuta ufficiale viene rilasciata per ogni pagamento effettuato. Nessuno è autorizzato a raccogliere qualsiasi somma di denaro in rappresentanza della DXN .

Q: Se l'importo totale del valore del prodotto è superiore al valore IPackage durante l'acquisto, che cosa dobbiamo fare?

Se il totale dell'acquisto dei prodotti accumulati dall'iMember è leggermente superiore al valore dell'IPackage, si dovrà pagare la differenza del valore con una qualsiasi modalità di pagamento disponibile presso la filiale.

Esempio: il valore IPackage è pari a Euro 200. Durante l'acquisto del prodotto il signor A ha un valore totale del prodotto di Euro 207. Allora il Sig. A dovrà pagare 7,00€ (non avrà diritto a PV o SV da questo pagamento extra).