

DXN Greece

Icing On the Cake

Όροι & Προϋποθέσεις



DXN GREECE
WWW.DXN2U.EU

-ENGLISH VERSION-	-ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ-
<p>A) Introduction</p> <ol style="list-style-type: none">1. It is an Icing on the existing cake, which is an additional compensation plan (uni-level) added to the existing Marketing Plan of DXN.2. Members may purchase iPackage in order to participate in this IOC.3. The iPackage is affordable to most members. <p>B) Objective</p> <ol style="list-style-type: none">1. To activate existing non-active members.2. To increase the new recruitment.3. To increase the revenue of Company.4. To compete well in the market.5. To create new excitement.6. To enable the members to earn exponential income from this plan.7. To use, share and sell DXN products as seed of investment. <p>C) Features and Advantages</p> <ol style="list-style-type: none">1. Ownership can be inherited. <i>(iCertificate can be inherited. Sample from PH as attached)</i>2. IOC allows the member to purchase any mix of products at the prevailing DP (Distributor Price) prices.3. Additional purchase of iPackage unit is allowed to create new lines and up to two levels.4. Earn exponential income.5. No loss of SV point. <i>(in the form of iSV)</i>6. Help to increase recruitment and bonus under the existing marketing plan.7. Help to be promoted faster under the existing marketing plan.8. It is an international package.9. No matching or pairing is required.10. No maintenance is required.11. Seed stock for sales.12. PV recognition for SA status promotion.	<p>A) Εισαγωγή</p> <ol style="list-style-type: none">1. Πρόκειται για την προσθήκη γλάσου στο ήδη υπάρχον κέικ, το οποίο είναι ένα πρόσθετο σχέδιο επιστροφής χρημάτων σε ενιαίο επίπεδο που προστέθηκε στο υπάρχον Marketing Plan της DXN.2. Τα μέλη μπορούν να αγοράσουν ένα πακέτο iPackage για να συμμετάσχουν στο ξεχωριστό Marketing Plan του IOC της DXN.3. Το iPackage είναι προσιτό στα περισσότερα μέλη. <p>B) Στόχος</p> <ol style="list-style-type: none">1. Για να ενεργοποιήσετε τα υπάρχοντα μη ενεργά μέλη.2. Να αυξηθούν οι εγγραφές νέων Μελών στο δίκτυό σας.3. Να αυξηθούν τα έσοδα της Εταιρείας.4. Να είστε ανταγωνιστικοί στην αγορά Δικτυακού Μάρκετινγκ.5. Για να δημιουργήσετε νέο ενθουσιασμό.6. Να επιτρέψετε στα μέλη να κερδίζουν εκθετικά εισοδήματα από αυτό το σχέδιο.7. Τα Μέλη να χρησιμοποιούν, να μοιράζονται και να πωλούν προϊόντα DXN ως καρπούς της επένδυσής τους. <p>Γ) Χαρακτηριστικά και Πλεονεκτήματα</p> <ol style="list-style-type: none">1. Η κυριότητα μπορεί να κληρονομηθεί. Το iCertificate μπορεί να κληρονομηθεί.2. Το IOC επιτρέπει στο μέλος να αγοράζει οποιοδήποτε συνδυασμό προϊόντων στις τρέχουσες Τιμές Μέλους.3. Επιτρέπεται η επιπλέον αγορά πακέτου iPackage για τη δημιουργία νέων γραμμών και έως δύο επιπέδων.4. Κερδίστε εκθετικά εισοδήματα.5. Καμία απώλεια σε SV. (με τη μορφή iSV)6. Βοηθάει στην αύξηση των Εγγραφών και των Μπόνους.7. Βοηθάει στην ανάπτυξη του ήδη υπάρχοντος Σχεδίου Μάρκετινγκ.8. Πρόκειται για ένα Διεθνές Πακέτο.9. Δεν απαιτείται αντιστοίχιση.10. Δεν απαιτείται συντήρηση.11. Κίνητρο για περισσότερες πωλήσεις.12. Αναγνώριση PV για την επίτευξη της κατάστασης SA.

www.dxn2u.eu - helpdeskgr@dxn2u.com

*Για περισσότερες πληροφορίες και λεπτομέρειες σχετικά με το Σχέδιο Μάρκετινγκ IOC, παρακαλώ επικοινωνήστε με τους αναδόχους σας καθώς και με τα γραφεία της DXN στη Θεσσαλονίκη & την Αθήνα.

**Η Αγγλική Έκδοση είναι το Πρωτότυπο κείμενο του Σχεδίου Μάρκετινγκ Icing On The Cake (IOC) | Όροι & Προϋποθέσεις, αυτό ισχύει.

13. Dynamic compression on a monthly basis.
14. Invest once and earn forever.
15. DXN is a very stable company.
16. The current marketing plan hierarchy remains.
17. Accelerate network expansion.

D) Definition of Terms

Code: Existing Marketing Plan's membership code (9 digits).

Urcode: Existing Marketing Plan's Sponsor code (9 digits).

iPackage: Is a package member needs to purchase to join the IOC plan.

iSV: SV associated to each iPackage value.

iMember : Existing or new DXN member who purchased iPackage

iCertificate: Certificate to members who purchased the iPackage.

iCode: IOC member code (13 digits with 9-digit DXN member code + 2-digit package code + 2-digit running number).

iUrcode: IOC member upcode (13 digits with 9-digit DXN Sponsor code + 2-digit package code + 2-digit running number)

E) How IOC works

1. The Icing On The Cake (IOC) plan is open to all DXN members by purchasing at least one unit of iPackage.
2. Each iPackage is available at Distributor Price (DP) **EUR200** and accorded with **Isv 100**. *(Europe iPackage is referred. Each country will have their respective DP and iSV)*
3. Member would need to fill up the Letter of Intent to purchase the iPackage *(please refer to the form attached)*
4. Purchase under this plan is optional.
5. iPackage can be purchased at home country. (as referred to the address in DXN system)

13. Δυναμική συμπίεση σε μηνιαία βάση.
14. Επενδύστε μία φορά και κερδίστε για πάντα.
15. Η DXN είναι μια πολύ σταθερή εταιρεία.
16. Η τρέχουσα ιεραρχία στο βασικό Σχεδίου Μάρκετινγκ παραμένει.
17. Επιταχύνετε την επέκταση του δικτύου.

Δ) Ερμηνεία των Κανονισμών

Code: Ο κωδικός μέλους του υφιστάμενου σχεδίου μάρκετινγκ (9 ψηφία).

Urcode: Ο κωδικός αναδόχου του υπάρχοντος σχεδίου μάρκετινγκ (9 ψηφία).

iPackage: Το μέλος πρέπει να αγοράσει το πακέτο για να συμμετάσχει στο σχέδιο IOC.

iSV: SV που σχετίζονται με κάθε τιμή στο iPackage.

iMember: Υπάρχον ή νέο μέλος της DXN που αγόρασε το iPackage

iCertificate: Πιστοποιητικό στα μέλη που αγόρασαν το iPackage.

iCode: Κωδικός μέλους IOC (13 ψηφία με 9ψήφιο κωδικό μέλους DXN + 2ψήφιο πακέτο κωδικός + 2ψήφιος αριθμός λειτουργίας).

iUrcode: Μέλος του IOC (13 ψηφία με 9ψήφιο κωδικό αναδόχου DXN + 2ψηφίο κωδικό + διψήφιος αριθμός λειτουργίας)

Ε) Πως λειτουργεί το IOC

1. Το σχέδιο Icing On The Cake (IOC) είναι ανοικτό σε όλα τα μέλη της DXN αγοράζοντας τουλάχιστον ένα πακέτο iPackage.
2. Κάθε iPackage διατίθεται σε τιμή μέλους (DP) EUR200 και διατίθεται με iSV 100. (Αναφέρεται το iPackage της Ευρώπης. Κάθε χώρα θα έχει το αντίστοιχο DP και iSV)
3. Το μέλος θα πρέπει να αγοράσει το IOC μέσω του eWorld ή των τοπικών καταστημάτων της DXN.
4. Η αγορά του IOC (Σχεδίου Μάρκετινγκ) είναι προαιρετική.
5. Το iPackage μπορεί να αγοραστεί στη χώρα καταγωγής. (όπως αναφέρεται στο σύστημα της DXN κατά την εγγραφή)
6. Η αγορά ισχύει μόνο μετά την πλήρη πληρωμή του Πακέτου IOC.

www.dxn2u.eu - helpdeskgr@dxn2u.com

*Για περισσότερες πληροφορίες και λεπτομέρειες σχετικά με το Σχέδιο Μάρκετινγκ IOC, παρακαλώ επικοινωνήστε με τους αναδόχους σας καθώς και με τα γραφεία της DXN στη Θεσσαλονίκη & την Αθήνα.

**Η Αγγλική Έκδοση είναι το Πρωτότυπο κείμενο του Σχεδίου Μάρκετινγκ Icing On The Cake (IOC) | Όροι & Προϋποθέσεις, αυτό ισχύει.

<p>6. Purchase of any units is valid only upon full payment.</p> <p>7. iCertificate would be given as proof of iPackage purchased.</p> <p>8. iMember may redeem the products based on the value of iPackage. <i>(please refer to the iPackage Product Redemption as below)</i></p> <p>9. Any redemption of DXN products in this project, the respective product PV will be given for status promotion purpose (to become SA, but NOT considered for any monthly qualification, monthly bonus entitlement, Travel Incentive and Hand Phone Cash Incentive as per conditions under existing marketing plan).</p> <p>10. However, there will be no SV point recognized for any bonus entitlement whatsoever under the existing Marketing Plan.</p> <p>11. A member can purchase any number of units to create new lines (maximum up to 2nd level) under his/her own iCodes. From the 3rd level onwards, it should be a real new member.</p> <p>12. If a member opts to buy more than 1 unit of iPackage, all the units shall be purchased under the same hierarchy.</p> <p>13. The iUrcode must be defined if the member wishes to place his/her own extriPackage units or new iMember downlines under any of his own specific iCodes other than his 1st iCode. Any downlines in IOC under 2nd iCode should be a new iMember in the particular month (before icing bonus processing) who have joined as DXN member after the implementation of IOC.</p> <p>14. No sponsor changes is allowed in IOC. However if there is any such change in existing marketing plan (with approval), the same will be effected in IOC.</p>	<p>7. Το iCertificate θα δίνεται ως απόδειξη αγοράς του iPackage.</p> <p>8. Το iMember μπορεί να εξαργυρώσει τα προϊόντα με βάση την αξία του iPackage.</p> <p>9. Τα PV οποιασδήποτε αγοράς προϊόντων DXN σε αυτό το σχέδιο χρησιμοποιούνται για την αναβάθμιση της κατάστασης μέλους (να γίνει SA, αλλά ΔΕΝ χρησιμοποιούνται για μηνιαίους διαγωνισμούς, μηνιαία μπόνους, κίνητρα Travel Incentive και Phone Cash σύμφωνα με τους όρους του υφιστάμενου σχεδίου μάρκετινγκ).</p> <p>10. Εντούτοις, δεν θα αναγνωριστεί καμία αξία SV για οποιοδήποτε δικαίωμα μπόνους σύμφωνα με το υφιστάμενο Σχέδιο Μάρκετινγκ.</p> <p>11. Ένα μέλος μπορεί να αγοράσει οποιοδήποτε αριθμό IOC για να δημιουργήσει νέες γραμμές (μέχρι το 2^ο επίπεδο) κάτω από τα δικά του iCodes. Από το 3^ο επίπεδο και μετά, θα πρέπει να είναι πραγματικά νέο μέλος.</p> <p>12. Εάν ένα μέλος επιλέξει να αγοράσει περισσότερες από 1 μονάδες iPackage, όλες οι μονάδες θα αγοραστούν υπό την ίδια ιεραρχία.</p> <p>13. Ο κωδικός iUrcode πρέπει να οριστεί, ώστε το μέλος να δηλώσει εάν επιθυμεί να τοποθετηθεί κάτω από το δικό του επιπλέον iPackage ή σε νέα iMember γραμμή κάτω από οποιοδήποτε από τα δικά του ειδικά iCodes πέραν του 1^{ου} iCode του. Οποιαδήποτε γραμμή στο IOC κάτω από το 2^ο iCode θα πρέπει να είναι ένα νέο μέλος στο συγκεκριμένο μήνα (πριν από την επεξεργασία των μπόνους) που έχει εγγραφεί ως μέλος της DXN μετά την πραγματοποίηση του IOC.</p> <p>14. Δεν επιτρέπονται αλλαγές αναδόχου στο IOC. Ωστόσο, αν υπάρχει κάποια τέτοια αλλαγή στο Βασικό Σχέδιο Μάρκετινγκ (με έγκριση), το ίδιο θα ισχύσει και στο IOC.</p> <p>15. Δεν επιτρέπεται αναδοχή από διασταύρωση δικτύων. Η υπάρχουσα ιεραρχία στο Βασικό Σχέδιο Μάρκετινγκ χρησιμοποιείται και για την ιεραρχία του IOC.</p> <p>16. Εάν ένα μέλος δεν συμμετείχε στο σχέδιο IOC, τα μπόνους του IOC θα αποδοθούν με βάση τα iSV στους αναδόχους του δικτύου (uplines) που έχουν ήδη</p>
---	---

www.dxn2u.eu - helpdeskgr@dxn2u.com

*Για περισσότερες πληροφορίες και λεπτομέρειες σχετικά με το Σχέδιο Μάρκετινγκ IOC, παρακαλώ επικοινωνήστε με τους αναδόχους σας καθώς και με τα γραφεία της DXN στη Θεσσαλονίκη & την Αθήνα.

**Η Αγγλική Έκδοση είναι το Πρωτότυπο κείμενο του Σχεδίου Μάρκετινγκ Icing On The Cake (IOC) | Όροι & Προϋποθέσεις, αυτό ισχύει.

15. Sponsorship is not allowed from cross line. The existing marketing plan hierarchy is used for this IOC hierarchy.

16. If a member did not join this plan, the IOC bonus based on the iSV shall be passed over to those uplines who already joined according to the compressed hierarchy. If at any later stage this member joins to this plan, he will get the bonus from his newly joined downlines in his group thereafter.

17. The bonus calculated is illustrated in the attached Remuneration Plan for IOC.

18. DXN reserves the right to change the terms and conditions of the IOC plan any time without prior communication and consent from members.

F) iPackage – Product Redemption

1. With purchase of one unit of iPackage, iMember will be entitled to redeem **any mix** of

DXN products worth the same DP value with the iPackage purchased from any DXN branches/service centres.

2. The product redemption is only allowed in the same country where the iPackage is purchased. Members may have multiple redemption until the total iPackage value has been fully utilized.

3. Products shall be redeemed **within 3 months** from the date of iPackage payment made. If an iMember did not redeem the products within 3 months, he/she would only be allowed to have full redemption (1 time only) during the 4th month.

4. The redemption of DXN products carried an equivalent PV which will be used for Star Agent status promotion (refer to the conditions under the existing Marketing Plan). However the PV & SV for the product redemption will not be recognized and calculated for any monthly qualification, monthly bonus entitlement, Travel Incentive

ενταχθεί σύμφωνα με την συμπιεσμένη ιεραρχία. Εάν το μέλος εγγραφεί στο IOC σε οποιοδήποτε μεταγενέστερο στάδιο, θα του αποδοθούν μόνο τα μόνους από τις νέες εγγραφές IOC στις κατώτερες γραμμές της ομάδας του, μετά την εγγραφή του.

17. Το υπολογιζόμενο μόνους απεικονίζεται στο συνημμένο Σχέδιο Αμοιβών IOC.

18. DXN διατηρεί το δικαίωμα να αλλάξει τους όρους και τις προϋποθέσεις του σχεδίου IOC οποτεδήποτε χωρίς προηγούμενη επικοινωνία και συγκατάθεση των μελών.

ΣΤ) iPackage – Αγορά Προϊόντων

1. Με την αγορά ενός πακέτου iPackage, το iMember δικαιούται να αγοράσει οποιοδήποτε συνδυασμό προϊόντων DXN σε τιμές μέλους (DP) από οποιοδήποτε υποκατάστημα/ κέντρο εξυπηρέτησης της DXN.

2. Η εξαργύρωση των προϊόντων του πακέτου επιτρέπεται μόνο στην ίδια χώρα όπου έχει αγοραστεί το iPackage. Τα μέλη μπορούν να έχουν πολλαπλή εξαργύρωση μέχρι να εξαντληθεί πλήρως το συνολικό ποσό του iPackage.

3. Τα προϊόντα εξαργυρώνονται εντός 3 μηνών από την ημερομηνία πληρωμής του iPackage. Εάν ένα iMember δεν εξαργυρώσει τα προϊόντα εντός 3 μηνών, επιτρέπεται η πλήρης εξαργύρωση (μόνο 1 φορά) κατά τον 4ο μήνα.

4. Τα PV που θα καταναλωθούν από την αγορά προϊόντων της DXN θα χρησιμοποιηθούν για την ανάδειξη του μέλους ως Star Agent (ανατρέξτε στους όρους του υπάρχοντος σχεδίου μάρκετινγκ). Ωστόσο, τα PV & SV από την εξαργύρωση των προϊόντων δεν θα αναγνωρίζονται και δεν θα υπολογίζονται για τον μηνιαίο υπολογισμό Κατάστασης Μέλους, το μηνιαίο υπολογισμό των Μπόνους, καθώς και για τα κίνητρα Travel Incentive & Hand Phone Cash Incentive βάσει του υφιστάμενου σχεδίου μάρκετινγκ.

5. Στο IOC μπορούν να συμμετάσχουν μη μέλη. Πρέπει πρώτα να γίνουν μέλη προκειμένου να αγοράσουν το iCode. **To DXN Starter Kit εξαργυρώνεται αυτομάτως.**

and Hand Phone Cash Incentive under the existing marketing plan.

5. A non-members may participate in this IOC. They must become a member in order to get their iCode. They must redeem a DXN Starter Kit as part of their product redemption.

G) FAQ

Q: What is Icing On The Cake?

Icing On The Cake (IOC) is an additional Compensation Plan (Uni – Level) added to the existing DXN Marketing Plan. IOC also enables the members to use, share and sell DXN products as seed of investment and earn exponential income from this plan.

Q: Who can purchase Icing On The Cake (iPackage)?

All existing members and also newly joined members. When non members purchase iPackage, they can at the same time become our DXN member.

Q: Where can I purchase iPackage?

You may visit any nearest DXN branches in your home country DXN branch for more info or to purchase iPackage.

Q: Can I purchase more than one unit of iPackage?

Yes you may. However, the second unit onwards must be placed under your own name/ iCodes and is only allowed for maximum up to 2nd level.

Q: Can I place my extra unit of iPackage between me and my immediate existing downline?

No, you cannot. The current hierarchy of marketing plan has to remain as it is. You may use this extra unit to create new lines, and from there you may continue to recruit new iMember to this new line.

H) FAQ

E: Τι είναι το Γλάσο στην Τούρτα (IOC);

Το Icing On The Cake είναι ένα επιπλέον Σχέδιο Αποζημίωσης (Uni - Level) που προστέθηκε στο υφιστάμενο σχέδιο μάρκετινγκ της DXN. Το IOC επιτρέπει επίσης στα μέλη να χρησιμοποιούν, να μοιράζονται και να πωλούν τα προϊόντα της DXN κερδίζοντας εκθετικά εισοδήματα από αυτό το Σχέδιο Μάρκετινγκ.

E: Ποιος μπορεί να αγοράσει το Icing On The Cake (iPackage);

Όλα τα Μέλη αλλά και τα Νέα Μέλη. Ακόμη και τα μη-μέλη μπορούν να αγοράσουν το iPackage, και ταυτόχρονα να γίνουν μέλη της DXN.

E: Πού μπορώ να αγοράσω το iPackage;

Μπορείτε να επισκεφθείτε τα πλησιέστερα υποκαταστήματα DXN της χώρας σας για περισσότερες πληροφορίες ή για να αγοράσετε το iPackage.

E: Μπορώ να αγοράσω περισσότερες από μία μονάδες iPackage;

Ναι μπορείτε. Ωστόσο, η δεύτερη μονάδα πρέπει να τοποθετηθεί κάτω από το δικό σας όνομα / iCodes και επιτρέπεται για μέγιστο αριθμό έως το 2ο επίπεδο.

E: Μπορώ να τοποθετήσω την πρόσθετη μονάδα iPackage μεταξύ εμού και της υπάρχουσας άμεσης πρώτης γραμμής μου (down-line);

Όχι δεν μπορείτε. Η τρέχουσα ιεραρχία του σχεδίου μάρκετινγκ πρέπει να παραμείνει όπως είναι. Μπορείτε να χρησιμοποιήσετε αυτή την πρόσθετη μονάδα για τη δημιουργία νέων γραμμών και από εκεί μπορείτε να συνεχίσετε να λαμβάνετε νέο iMember γι' αυτή τη νέα γραμμή.

E: Μπορώ να πραγματοποιήσω την πληρωμή με δόσεις;

Όλες οι πληρωμές για το IOC πρέπει να καταβάλλονται μόνο μία φορά. Οι πληρωμές μπορούν να γίνουν μέσω Μετρητών, πιστωτικής/χρεωστικής κάρτας ή ηλεκτρονικής τραπεζικής μεταφοράς (εξαρτάται από τη διαθεσιμότητα μιας τέτοιας πληρωμής στη χώρα σας). Για την ηλεκτρονική μεταφορά, οι συμμετέχοντες πρέπει να αποστείλουν με φαξ ένα αντίγραφο αποδεικτικού

www.dxn2u.eu - helpdeskgr@dxn2u.com

*Για περισσότερες πληροφορίες και λεπτομέρειες σχετικά με το Σχέδιο Μάρκετινγκ IOC, παρακαλώ επικοινωνήστε με τους αναδόχους σας καθώς και με τα γραφεία της DXN στη Θεσσαλονίκη & την Αθήνα.

**Η Αγγλική Έκδοση είναι το Πρωτότυπο κείμενο του Σχεδίου Μάρκετινγκ Icing On The Cake (IOC) | Όροι & Προϋποθέσεις, αυτό ισχύει.



Q: Can I make the payment by installment?

All the payment for IOC must be paid in one-time only. Payments can be made through by Cash, Credit Card or Online Bank Transfer (depends on the availability of such payment mode in your country). For Online transfer the participants must fax a copy of the validated deposit slip to the DXN branch. An Official Receipt shall be issued for any payment made. No one is authorized to collect any amount of money representing DXN.

Q: If the total worth of product value is more than the iPackage value during product redemption, what shall we do?

If the iMember's total accumulated product redemption cost slightly more than the iPackage value, you shall pay the difference of the value as per payment mode available at the branch. Example: iPackage value equals to Euro 200. During the product redemption Mr. A has redeemed total product value of Euro 207. Then Mr. A should pay Euro 7 (not entitled for any PV or SV from this extra payment).

πληρωμής στο κατάστημα της DXN. Για κάθε πληρωμή εκδίδεται επίσημη απόδειξη. Κανένας διανομέας δεν έχει το δικαίωμα να εισπράξει οποιοδήποτε ποσό εκ μέρους της DXN.

Ε: Εάν η συνολική αξία του προϊόντος είναι μεγαλύτερη από την τιμή iPackage κατά την αγορά των προϊόντων, τι πρέπει να κάνουμε;

*Εάν η συνολική σωρευμένη εξοικονόμηση προϊόντος του iMember κοστίζει λίγο περισσότερο από την αξία του iPackage, θα πρέπει να πληρώσετε τη διαφορά της αξίας, σύμφωνα με τον τρόπο πληρωμής που διατίθεται στο υποκατάστημα. **Παράδειγμα:** Η τιμή iPackage ισούται με 200€. Κατά την εξαργύρωση των προϊόντων η συνολική αξία ανέρχεται στα 207 ευρώ. Το μέλος θα πρέπει να πληρώσει επιπλέον 7€ (δεν δικαιούστε PV ή SV από αυτήν την επιπλέον πληρωμή).*

www.dxn2u.eu - helpdeskgr@dxn2u.com

**Για περισσότερες πληροφορίες και λεπτομέρειες σχετικά με το Σχέδιο Μάρκετινγκ IOC, παρακαλώ επικοινωνήστε με τους αναδόχους σας καθώς και με τα γραφεία της DXN στη Θεσσαλονίκη & την Αθήνα.*

***Η Αγγλική Έκδοση είναι το Πρωτότυπο κείμενο του Σχεδίου Μάρκετινγκ Icing On The Cake (IOC) | Όροι & Προϋποθέσεις, αυτό ισχύει.*